

# Mediafin – Account Manager Lifestyle, Retail & FMCG

## A propos du job

Vous êtes passionné-e par le lifestyle, le retail et le FMCG? Vous avez un talent naturel pour la vente et un vif intérêt pour les médias et le monde de la pub ?

Mediafin, l'éditeur de **L'Echo**, **De Tijd** et **Sabato**, recherche, pour son département commercial **Trustmedia**, un-e nouvel-le **Account Manager** chargé-e du secteur lifestyle, retail et FMCG.

## Votre défi

- Vous convainquez vos clients **de la force de nos produits** en tant que médium publicitaire. Vous approchez les marques et leurs agences médias au niveau national – et ce pour différents secteurs potentiels.
- Vous développez facilement de **nouveaux contacts** et renforcez les relations existantes. Avec vos clients, vous concevez des **solutions de communication** qui se traduisent par des campagnes variées ou de grands projets de communication.
- De la prospection à la conclusion : vous gérez **l'ensemble du processus commercial**.
- Vous établissez des **partenariats durables** et êtes le rôle de point de contact et le-la conseiller-ère de confiance. Grâce à votre connaissance du secteur lifestyle, retail et FMCG ainsi qu'à votre créativité, vous proposez à vos clients des solutions sur mesure au sein de **Sabato** et de l'ensemble du portefeuille de produits Mediafin (journaux, podcasts, vidéo, tablette, web, événements et applications de données).
- Vous suivez de près l'évolution du marché et contribuez activement à la **croissance** et au positionnement de nos produits médias.
- Atteindre vos objectifs hebdomadaires est une évidence, les dépasser constitue pour vous le véritable défi.
- Vous rapportez au Business Partner, qui vous offre le soutien professionnel nécessaire.

## Votre profil

- Grâce à votre expérience commerciale (par téléphone et en face-à-face) et à votre passion pour le lifestyle, le retail et le FMCG, vous êtes reconnu-e pour vos talents de conseil en communication et publicité.
- Vous alliez une grande capacité d'action à une vision stratégique claire et affûtée.
- Vous faites preuve de proactivité et possédez une expérience avérée du **solution selling** dans un contexte d'offres de produits complexes.
- Vous excellez dans le développement de relations à long terme.
- Vous avez une **forte fibre commerciale** et êtes très orienté-e business.
- Vous avez une bonne résistance au stress et êtes capable de gérer plusieurs deadlines simultanément.
- Vous maîtrisez évidemment les outils Office nécessaires (Word, Excel et PowerPoint).
- Vous avez une excellente connaissance du français, et une très bonne maîtrise du néerlandais et de l'anglais.

## Notre offre

Vous travaillez pour Mediafin, groupe média en croissance, prospère et à la pointe de l'innovation numérique. Chez Mediafin, chacun-e contribue à la dynamique de l'entreprise.

otre implication est récompensée par un salaire attractif conforme au marché, des avantages extra-légaux et un cadre de développement professionnel épanouissant.

Vous travaillez sur le site inspirant de Tour & Taxis à Bruxelles, facilement accessible par les transports en commun. Le travail à domicile est possible, en accord avec vos collègues.

<https://www.mediafin.be/>