

Mediafin – Account Manager News Services

Over de vacature

Heb je een sterke commerciële flair en grote interesse voor media?

Mediafin is op zoek naar een dynamische en klantvriendelijke Account Manager voor het team dat zich bezighoudt met de verkoop van **De Tijd/L'Echo corporate packs aan onze B2B klanten (News Services)**.

Jouw uitdaging

- Dankzij jouw commerciële drive, **breid je de business** van News Services **uit**. Enerzijds doe je dit door nieuwe opportuniteiten **bij bestaande klanten** te spotten, waarmee je de relaties versterkt.
- Anderzijds contacteer je spontaan **potentiële klanten**, en weet je dankzij jouw enthousiasme je prospecten te overtuigen van onze producten. Zo bouw je gemakkelijk klantenrelaties op met nieuwe klanten.
- Je bent het **aanspreekpunt** van de key account klanten.
- Je begeleidt klanten bij het opzetten van hun **bedrijfsabonnementen**. Je bent verantwoordelijk voor het hele proces van **prospectie** tot **verkoop**, en opvolging na de verkoop.
- Je optimaliseert en maximaliseert het engagement van de B2B-klanten/lezers.
- In je **klantenportfolio** en in je marktsegment blijf je voortdurend alert voor opportuniteiten en je werkt proactief initiatieven uit die **nieuwe business genereren** en die onze klanten sterk waarderen.
- Je kan beroep doen op een intern team van experts dat op diverse fronten data en know-how kan aanreiken.

Jouw profiel

- Je beschikt over een uitstekende kennis van het **Frans en Nederlands**, zowel gesproken als geschreven.
- Sales zit in jouw DNA en **prospectie** schrikt jou niet af – je hebt dan ook reeds enkele jaren ervaring in een commerciële rol.
- Je legt de lat hoog en probeert uit elke opportuniteit het maximale resultaat te halen.
- Je werkt **zelfstandig** en durft zelf de lead te nemen.
- Jouw **sterke commerciële feeling** en onderhandelingskills komen daarbij goed van pas.
- Je wint snel het vertrouwen van klanten, je begrijpt heel goed wat hun noden zijn, en je speelt daarop in.
- Je beheert jouw prioriteiten goed en vertoont daarbij een **gezonde dosis verantwoordelijkheidszin**.
- Je bent een **topambassadeur** van onze **titels De Tijd/L'Echo**.
- Door jouw uitmuntend **organisatietalent** kan je **verschillende projecten** tegelijk afwerken. Uiteraard ken je de nodige Office tools (Word, Excel en PowerPoint).

We bieden je

Bij Mediafin kom je terecht in een succesvol mediabedrijf. Innovatie, ambitie en ondernemingszin maken deel uit van ons DNA. Talent vormt de kern van wie we zijn, daarom hechten we ook zoveel belang aan je persoonlijke

ontwikkeling, een fijne werksfeer en een aangename werkomgeving op de bruisende site van Tour & Taxis.

Over Trustmedia

Trustmedia is de Advertising Solutions afdeling van Mediafin, uitgever van de zakenkranten en nieuwssites De Tijd en L'Echo, de personal finance magazines Mijn Geld/Mon Argent, het weekendmagazine Sabato en de nieuwsbrieven De Belegger/L'Investisseur.

Met steeds vernieuwende communicatieoplossingen speelt Trustmedia in op de behoeften van haar klanten en streeft daarbij steeds naar het versterken van hun groei en hun marktpositie.

Research, advertising, crossmediale content services, projecten op maat en datatoepassingen, behoren tot de expertises van onze medewerkers. Hun oplossingen vertalen zich in steeds meer klanten. Op die manier verzekert Trustmedia aan bedrijven en organisaties een directe en efficiënte toegang tot het unieke en steeds groeiende lezerspubliek van De Tijd en L'Echo.

<https://www.mediafin.be/>