

Mediafin – Business Partner B2B

Over de vacature

Wil je impact creëren door bedrijven te begeleiden in hun **strategische communicatie**?

Wil jij op topniveau deals sluiten en partnerships bouwen die het verschil maken in de Belgische businesswereld?

Bij **Trustmedia**, het media sales house van Mediafin (uitgever van De Tijd, L'Echo, Sabato, De Belegger/L'Investisseur, etc.), zoeken we een gedreven **Business Partner B2B** die onze commerciële ambities mee vormgeeft.

Jouw uitdaging

- Je ontwikkelt een **businessplan** voor je B2B-marktsegmenten en bepaalt de **commerciële strategie** in overleg met de commercieel directeur.
- Je bouwt **sterke relaties** uit met je zakenpartners en onderhoudt persoonlijk en rechtstreeks **klantencontact** op het niveau van managing directors, CEO's, CMO/CCO... van bedrijven. Je werkt samen aan de invulling en de uitvoering van hun **corporate-branding- en communicatiestrategie**.
- Je **stuurt** een klein, maar zeer bekwaam team aan op een **motiverende en coachende** manier.
- Je analyseert de behoeften van je zakenrelaties en begeleidt hen bij het versterken van hun imago, branding en het behalen van hun doelstellingen. Hierbij denk je **multimediaal** (krant, magazine, digitaal, data, content integratie, audio en video). Je onderhandelt uiteraard ook zelf deze deals.
- In je klantenportfolio en in je marktsegment blijf je voortdurend alert voor opportuniteiten. Je werkt proactief initiatieven uit die **nieuwe business** genereren en die onze klanten sterk waarderen.
- Je volgt marktontwikkelingen op de voet en vertaalt inzichten in nieuwe projecten die bijdragen aan de continue groei.
- Je kan rekenen op een intern team van experts dat op diverse fronten data en kennis kan aanreiken. Dankzij hen bied je jouw klanten **high-endoplossingen** aan die hun marktpositie versterken.
- Je bent lid van het management team van Trustmedia en rapporteert aan de commercieel directeur.

Jouw profiel

- Je hebt **commerciële expertise**, minimum op key account management niveau, idealiter in de mediawereld of aanverwante, en een sterke affiniteit met de business to business sector en de wereld van ondernemen.
- Je beschikt over coachende **leidinggevende skills** en je haalt energie uit het samenwerken met anderen.
- Dankzij jouw uitgesproken commerciële drive ben je een krak in netwerken en in de uitbouw van lange termijnrelaties.
- Als topambassadeur van onze **sterke merken De Tijd/L'Echo**, heb je een uitstekende productkennis of bouw je die snel op.
- Je combineert actiegerichtheid met een **scherp strategisch inzicht**.
- Je bent proactief met ervaring in **solution selling** binnen een complex aanbod aan oplossingen.

- Je hebt een uitstekende kennis van het Nederlands, met een goede kennis van het Frans.

We bieden je

Bij Mediafin en Trustmedia krijg je de kans om mee te bouwen aan de toekomst van high-end business events en mediapartnerships.

- Een omgeving waar ondernemerschap en initiatief worden gewaardeerd.
- Autonomie en impact in je rol, met directe invloed op het bedrijfsresultaat.
- Persoonlijke groei via leerkansen, begeleiding en innovatieprojecten.

Bij Mediafin, de uitgever van De Tijd en L'Echo, kom je terecht in een succesvol mediabedrijf. Innovatie, ambitie en ondernemingszin maken deel uit van ons DNA. Talent vormt de kern van wie we zijn, daarom hechten we ook veel belang aan je persoonlijke ontwikkeling, een fijne werksfeer en een aangename werkomgeving op de bruisende site van Tour & Taxis.

Jouw inzet wordt beloond met een aantrekkelijk salaris, aangevuld met extralegale voordelen (waaronder een bedrijfswagen).

Over Trustmedia

Trustmedia is het media sales house van Mediafin, uitgever van *De Tijd*, *L'Echo*, *Sabato*, *Mijn Geld/Mon Argent*, *De Belegger/L'Investisseur*, / en [*Invest.immo*](#).

We ontwikkelen innovatieve, crossmediale communicatie-oplossingen die bedrijven helpen groeien. Van research en data tot advertising, contentcreatie en events — wij brengen merken dichterbij hun publiek via sterke verhalen en gerichte ervaringen.

<https://www.mediafin.be/>